

Verktyg D: Gemensam upphandling – att samverka i offentlig upphandling

Syftet med verktyget

- Att förklara förtjänsterna med gemensam upphandling (t.ex. genom att två eller flera offentliga upphandlande enheter samverkar)

Fördelar med gemensam upphandling

- Generellt:
 - o **Ekonomiskt** – större köpkraft genom ökade kvantiteter
 - o **Administrativt** – mer effektivt än att enheter upphandlar var för sig
 - o **Upphandlings- och fackkunskap** – tar vara på deltagarnas samlade kompetens
 - o För upphandlande enheter utan experttillgång/intresse för miljöanpassad upphandling, kan en gemensam upphandling bli en bra start, genom att det finns klara ekonomiska fördelar och att det administrativa arbetet minimeras
- För att uppmuntra marknaden att ta fram mer miljöanpassade produkter och tjänster:
 - o Hjälper till att sätta igång utvecklingsprojekt för miljöanpassade lösningar
 - o Sänker priset på miljöanpassade produkter och tjänster
 - o Introducerar nya produkter på den nationella marknaden och ger därigenom myndigheterna tillgång till en större marknad
 - o Standardiserar miljökrav
 - o Sammanför miljöexpertis

Hur kan man arbeta med verktyget?

Verktyget klargör fördelarna med gemensam upphandling och ger exempel på gemensamma upphandlingar som genomförts i Europa. I verktyget ges en överblick av två modeller för gemensam offentlig upphandling. Verktyget ger också råd om hur man initierar gemensam upphandling i den egna organisationen, hur man uppmuntrar andra myndigheter att gå samman och genomföra gemensamma upphandlingar, olika kontraktsarrangemang och hur man kan nå fördelar genom ett internationellt samarbete. Mycket av verktygets innehåll baserar sig på pilotprojekt genomförda inom LEAP-projektet.

Förenklat arbetssätt

Eftersom detta verktyg vänder sig till myndigheter, som i nuläget inte har tillgång till någon organisation för gemensam upphandling men som vill tillgodogöra sig fördelarna av gemensam upphandling, kan ingen förenklat arbetssätt föreslås.

Genom att läsa avsnitt 3 i detta verktyg kan myndigheten avgöra vilken modell för gemensam upphandling som är mest användbar i deras verksamhet. Emellertid kan det påpekas att modell B är lättast och snabbast även om de ekonomiska fördelarna är mindre klara. För att få veta varför - se avsnitt 3.3.